

# Paolo Botti

Nato a Formigine (MO) il 14/01/1960  
Residente in Via della Mendola 185, 00135 Roma  
Celibe

## ***Obiettivi professionali ricercati***

COO  
CEO  
Business Development manager  
Public Affairs Manager  
Customer Service Manager  
Temporary management  
Governance rebuilding

## ***Punti caratteristici del profilo***

- Esperienza professionale di più di 28 anni
- Capacità dimostrata nella gestione di compiti "multitasking" con obiettivi sfidanti
- Ottime doti di comunicazione, analisi delle situazioni, team building e gestione delle relazioni
- Capacità di supporto alle attività di allineamento tra Sales dep. e altri reparti aziendali.
- Capacità di supporto e di teamwork, capacità di analisi e di giudizio sulle attività dei collaboratori assegnati.
- Forte capacità di relazione, anche con Opinion Leaders di alto livello, capacità di gestione delle relazioni anche a livello internazionale.
- Team leading, forte indirizzo verso gli obiettivi assegnati, attraverso l'approccio con al centro il gruppo di lavoro, coordinando le tre fasi dell'attività ( preparazione, gestione iniziale delle attività e follow-up)
- Manager con forte capacità di gestione di team con professionalità diversificate
- Gestione del Customer Service, adeguamento della struttura di Customer Service alle realtà del territorio.
- Management delle risorse tecniche di supporto alle vendite
- Problem solving

## ***Aree di esperienza***

- Gestione budget
- Creazione, sviluppo e implementazione di strategie aziendali
- Planning
- Team management
- Capacità di lavorare per obiettivi
- Sviluppo e miglioramento continuo
- Amministrazione e management
- Gestione di workflow di processo
- Analisi della gestione aziendale

## ***Esperienze professionali***

**Luglio 2017 attuale: Consultingstudio**  
**Senior Business Advisor**

All'interno della struttura si occupa di:

Internazionalizzazione

Consulenza, progettazione, sostegno e affiancamento alle imprese nella fase di internazionalizzazione

Consulenza Societaria

Consulenza Direzionale

Valutazione di fattibilità di nuove iniziative imprenditoriali (Newco)

Valutazione d'azienda e due diligence per operazioni di finanza straordinaria (acquisizioni, cessioni e affitto di azienda, fusioni o scissioni, conferimenti, ecc.)

Redazione business plan

Modelli di organizzazione, gestione e controllo aziendale (organigramma, funzionigramma, mansionari, sistemi di potere e deleghe, ecc.)

Temporary management

**Settembre 2016-Luglio 2017: Smaltiflex Energia srl****Amministratore Unico**

Gestione di azienda del settore metalmeccanico attiva nella realizzazione di manufatti (air heaters e gas-gas heaters) da installare nelle centrali elettriche a carbone e/o olio combustibile.

Portafoglio clienti in:

- Polonia
- Turchia
- Italia
- Egitto
- Marocco
- Tunisia
- Pakistan
- Arabia Saudita
- Kuwait
- Stati Uniti
- Malesia
- India
- Sud Africa

Fatturato 2016 € 7.8 mln

Dipendenti: 29

Temporary management di NewCo costituita dalla gestione di affitto d'azienda; rebuilding della struttura del personale, rinnovo rapporti esteri ed apertura nuovi mercati sono state le principali attività svolte, oltre alla ricerca di nuovi partners industriali e finanziari interessati ad una partecipazione anche di maggioranza.

**Marzo 2012- Settembre 2016 : Sunrise Capital Med****Sales Manager Italy**

Attività di M&A sul mercato italiano ed estero, con particolare riguardo alle operations in ambito farmaceutico.

Consulenze strategiche di business development in mercati esteri, in particolare Medio Oriente, Area CIS e Nord Africa.

Temporary Management per start-up in ambito Life Science.

Consulenze strategiche per la revisione di processi produttivi e commerciali in ambito pharma.

Attività di consulenza per le procedure di sicurezza ed autorizzative ( AIFA, ISS, Farmacovigilanza).

Attività di consulenza per laboratori analisi

Service di laboratorio analisi

Energy saving.

Principali collaborazioni:

- Medosan Industrie farmaceutiche
- Cosmopharma Latina
- Medtronic Italia
- Oti farmaceutici
- MaVi sud srl
- Lifebrain Ag Italia
- Maserpack Latina
- Safesec Roma
- Casa di Cura Ass. Maria Santissima Roma

**Settembre 2010-Marzo 2012: Biomedica Foscoma Group spa****Amministratore Unico e General Manager**

Da Settembre 2010 ricoperti i due ruoli nella società che gestisce le attività produttive farmaceutiche e la rete degli Informatori Scientifici del farmaco sul territorio nazionale.

94 dipendenti di sede tra produzione e amministrazione.

Dell'attività fanno parte integrante relazioni con aziende del settore quali:

Abbott  
Baxter  
Takeda  
Roche  
Siemens  
Dia Sorin

Le relazioni di cui sopra mirano a sviluppare rapporti di partnership a livello nazionale.

E relazioni istituzionali con Paesi stranieri, in particolare con:

Brasile  
Grecia  
Germania  
Russia  
Danimarca (Medicon Valley)  
Emirati Arabi Uniti  
Iran

Albania  
Stati Uniti

Inoltre vengono mantenuti rapporti di stretta collaborazione con alcune Università Italiane:

Università degli Studi di Modena e Reggio Emilia  
Università degli studi di Ferrara  
Università di Tor Vergata  
Università Federico II di Napoli

Nel periodo di riferimento sono state gestite e superate le ispezioni AIFA, ISS e Ispettorato del Lavoro.  
Anno 2011 + 41 % fatturato vs 2010.

#### **2009-2010: Abbott Labs. Italia Roma**

##### ***Public Affairs Manager***

Gestione dei rapporti istituzionali centrali e su alcune regioni italiane.

Nella posizione indicata si occupava personalmente della gestione dei rapporti con le figure apicali della Sanità italiana, con particolare attenzione alle realtà in cui si stavano sviluppando progetti di riordino della rete dei Laboratori d'analisi e, più in generale, attività di riordino della rete ospedaliera.

Nella posizione sono stati creati e mantenuti nel tempo rapporti diretti con gli interlocutori istituzionali sotto elencati:

Presidenza del Consiglio dei Ministri  
Ministero della Salute  
Ministero della Università e della ricerca Scientifica  
Ministero degli Esteri  
Istituto Superiore di Sanità  
Agenas  
Aifa  
Cooperazione Internazionale del Governo Italiano  
Federsanità  
FIASO  
Regione Veneto  
Regione Emilia Romagna  
Regione Sardegna  
Regione Piemonte  
Regione Marche  
Regione Umbria  
Regione Friuli Venezia Giulia  
Oltre a tutte le figure apicali e direzionali delle ASL oggetto di intervento.  
A titolo di esempio si citano:  
ASL provinciale di Modena  
Ospedale Policlinico di Modena  
Arcispedale Santa Maria Nuova di Reggio Emilia  
Ospedale S. Orsola Bologna  
Laboratorio di Area Vasta Romagna  
Ospedale di Thiene (VI)  
Ospedale di Legnago (VR)  
ASL di Viterbo  
ASL di Latina  
Policlinico Umberto I Roma  
Ospedale Grassi Ostia (RM)  
ASL 1 di Olbia  
Asl Provinciale di Sassari  
Ospedale Torrette di Ancona  
Asl Alessandria

Da Marzo 2009 a dicembre 2011 componente del "Tavolo permanente di lavoro sulla sostenibilità del sistema sanitario di ForumPA/Federsanità/Fiaso"

Da settembre 2009 a dicembre 2011 componente di "Osservatorio sulle Biotecnologie istituito presso il Comitato nazionale per la biosicurezza, le biotecnologie e le scienze della vita della Presidenza del Consiglio dei Ministri".

#### **2008-2009: Abbott Labs. Italia Div. Diagnostici Roma**

##### ***Regional Account Managers Coordinator***

Supervisore dei Regional Account Managers. Le figure coordinate nella posizione sono quelle che si occupano, sul territorio nazionale, della gestione dei rapporti istituzionali e di Pubbliche relazioni con i manager di livello apicale del Sistema Sanitario Nazionale.  
Market access in ambito diagnostico.

#### **2005-2008: Abbott Labs. Italia Div. Diagnostici Roma**

##### ***Sales Project Coordinator***

Si occupa dello sviluppo dei progetti di "area vasta" dei nuovi laboratori e dei nuovi ospedali in via di realizzazione. In questa posizione diventa fondamentale la ricerca di partners affidabili per la creazione di Associazioni Temporanee di Impresa in grado di rispondere ai capitolati di gara. Il coordinamento delle attività di pianificazione, realizzazione e successiva gestione delle commesse è un altro compito ricoperto nella posizione indicata. Tra i progetti più significativi si segnala il Laboratorio Provinciale presso il Nuovo Ospedale S. Agostino Estense di Modena, il riordino della rete dei laboratori della provincia di Viterbo, la realizzazione del nuovo laboratorio centrale

di Sassari, il nuovo Laboratorio presso la ASL di Olbia, il laboratorio di Multimedita a Milano. Nel contempo si è occupato anche di creare e mantenere relazioni istituzionali nel campo della Sanità.

**2002-2005: Abbott Labs. Italia Div. Diagnostici Roma**

**Reagent Application Specialist coordinator**

A partire dal dicembre 2002 si è occupato della gestione a livello nazionale di un gruppo di specialisti che intervengono sui grandi strumenti nella fase di avvio delle macchine stesse, gestendo le priorità di questi specialisti, oltre alle stesse funzioni di human resources indicate per le posizioni precedenti.

**1993- 2002: Abbott Labs. Italia Div. Diagnostici Roma**

**Area Customer Service Manager Italia Nord**

Ruolo di responsabilità gestionale del Servizio Assistenza Post-Vendita sulle strumentazioni commercializzate presso i Laboratori Analisi dell'Area Piemonte, Liguria, Lombardia e Triveneto.

Gestione di un team di 20 persone suddivise tra Biologi, Bioingegneri, Periti elettronici.

Nell'ambito di questa posizione si occupa dei piani di sviluppo personale dei dipendenti (merit increase, goal setting, performance review, growth plan e bonus plan setting). Tutte queste attività vengono svolte annualmente assieme allo staff del Customer Service Abbott e al dipartimento delle Risorse Umane.

Si occupa del recruitment all'interno dell'area di competenza seguendo tutti i piani di formazione tecnica e non dei neo-assunti.

Nell'ambito dell'attività è compresa anche attività di vendita di contratti di assistenza tecnica presso i principali clienti dell'area di competenza con un piano vendite predeterminato e bonus collegati.  
precedenti.

**1987-1993: Abbott Labs. Italia Div. Diagnostici Roma**

**Responsabile di vendita**

Ricoperti vari incarichi sia come responsabile Vendite che come specialista di linea per chimica clinica e softwares aziendali. In particolare si segnala l'attività come Key Account sugli Ospedali Riuniti di Parma.

**1985-1987: Alessandrini Strumentazione S. Prospero (MO)**

**Responsabile di linea HPLC e Spettrofotometria**

La posizione riguardava la promozione e la vendita dei sistemi citati presso i clienti con successiva impostazione delle metodiche analitiche.

Tra i principali clienti seguiti:

Eridania

Enimont

Barilla

Ferrero

Università degli studi di Ferrara

Università degli studi di Bologna

Università degli studi di Trieste

Università degli studi di Modena e Reggio Emilia

## Referenze

- Dott. Francesco Cismondi, Senior Manager Sales & Marketing, EMEA presso Tosoh Bioscience LLC;
- Ing. Angelo Pallaro Corporate Vice President Service at DiaSorin;
- Dott. Roberto Meda, Managing Director Elitech Group;
- Dott. Pierluigi Alberti, post sales operation manager Beckman Coulter Italia;
- Ing. Antonio Irione, Partner and Mediterranean Life Science Leader Ernst & Young;
- Dott. Francesco Conti, Government Affairs Manager Medtronic Italia Spa;
- Dott. Vincenzo Giannattasio dell'Isola, Hospital Solution BU Director Boston Scientific;
- Dott. Nevio di Simone, Area Sales Manager Elitech group;
- Dott. Carlo Cerreta, General Manager Baxter Italia;
- Dott. Gianni di Giovanni Responsabile Relazioni Internazionali ENI;
- S.E. Dott. Fulvio Rocco, Prefetto di Forlì;
- Dott. Giorgio Lenzotti Direttore Sanitario Azienda Sanitaria di Modena;
- Dott. Angelo Lino del Favero Direttore Generale Istituto Superiore di Sanità e Presidente di Federsanità;
- Dott. Enzo Chillelli Direttore Generale Federsanità;
- Prof. Avv. Cesare San Mauro Professore di Diritto dell'Economia Università La Sapienza di Roma;
- Dott. Camillo Ricci Amministratore Delegato di Epr Comunicazione;
- Dott. Mauro Giammaria Responsabile Pubblica Amministrazione Poste Italiane;
- Dott. Giorgio Mazzi Direttore Sanitario IRCCS Ospedale Santa Maria Nuova di Reggio Emilia;
- Dott. Roberto Iannaccone Business Unit Manager Oncology Bristol Myers Squibb Italia;
- Prof. Giuseppe Capua Direttore Responsabile Servizio Medicina e Traumatologia dello Sport presso Ospedale S. Camillo Forlanini di Roma.
- Dott. Graziano Pattuzzi Presidente di Autostrada Cispadana Bologna
- Avv. Giuliana Eramo Avvocato dirigente Istituto Superiore di Sanità

## Istruzione

Università degli studi di Modena

Laurea in Scienze Biologiche (indirizzo biomedico), conseguita nel luglio 1984.

Votazione 99/110 .

Durante l'attività professionale in Abbott ha partecipato a molti corsi di aggiornamento sulla gestione delle vendite e del post-vendita, per la gestione del personale e di attività di lobbying e Public Affairs.

## Lingue straniere

**Madrelingua** Italiano

### Altre lingue: Inglese

Capacità di lettura eccellente

Capacità di scrittura eccellente

Capacità espressione orale eccellente

### Spagnolo

Capacità di lettura buona

Capacità di scrittura discreta

Capacità espressione orale buona

### Francese

Capacità di lettura buona

Capacità di scrittura discreta

Capacità espressione orale buona

## Interessi personali

- Fotografia professionale,
- Lettura,
- Musica,
- Storia moderna,
- Viaggi.

Confermo la mia disponibilità a spostamenti di sede anche di lungo periodo per motivi di lavoro, non escludendo anche la possibilità del trasferimento definitivo ad altra sede.

## Capacità e competenze tecniche

Utilizzo adeguato alle necessità di Lotus Notes e applicativi correlati

Windows Nt, XP, Vista

Mac Os X e applicativi Mac

Internet e internet explorer

## Indirizzi Social Networks

<http://www.facebook.com/profile.php?id=1535278147#/profile.php?id=1409554416&ref=profile>

<http://www.linkedin.com/pub/paolo-botti/b/493/896>

[https://www.xing.com/profile/paolo\\_botti](https://www.xing.com/profile/paolo_botti)

<http://www.naymz.com/search/paolo/botti/2626675>

Abitazione: Via della Mendola 185 00135 Roma

Telefono +390645442676

Private mobile phone +393454487463

e-mail: [paolobotti7@gmail.com](mailto:paolobotti7@gmail.com)

Skype: bottipa

Autorizzo l'uso dei dati contenuti nel presente documento ai sensi del d. lgs. 196/2003 sulla tutela dei dati personali.